



Dr hab. **Ewa Roszkowska**, prof. UwB, pracownik Katedry Nauk o Przedsiębiorstwie Wydziału Ekonomii i Finansów Uniwersytetu w Białymstoku. Jej zainteresowania badawcze obejmują modelowanie i wspomaganie negocjacji, wielokryterialne podejmowanie decyzji, teorię gier, metody wielowymiarowej analizy porównawczej. Autorka lub współautorka ponad 150 publikacji naukowych, w tym 3 monografii oraz ponad 80 artykułów w krajowych i zagranicznych czasopismach naukowych, m.in. „Group Decision and Negotiation”, „Quality and Quantity”, „European Journal of Operational Research”, „Information Sciences”, „Social Indicators Research”, „Operational Research”, „Symmetry”. Uczestniczyła w 90 konferencjach naukowych krajowych i międzynarodowych. W latach 2001–2002 brała udział w międzynarodowym programie

badawczym A Procedural Approach to Conflict Resolution: Designing Analytical Support for Interactive Group Decision Making (Instytut ZIF Uniwersytet w Bielefeld). Kierownik dwóch projektów badawczych NCN, Modelowanie i wspomaganie słabo ustrukturyzowanych problemów negocjacyjnych oraz Wspomaganie negocjacji dwustronnych z uwzględnieniem myślenia heurystycznego oraz ograniczeń poznawczych negocjatorów. Od 2015 roku członek Komitetu Programowego międzynarodowej konferencji „Group Decision and Negotiation”. Członek międzynarodowych i krajowych stowarzyszeń naukowych: Euro Working Group on Multiple Criteria Decision Aiding, Euro Working Group on Group Decision and Negotiation, INFORMS Section on Group Decision and Negotiation, Polskiego Towarzystwa Matematycznego. Od 2013 roku przewodnicząca Podlaskiego Oddziału Polskiego Towarzystwa Statystycznego, od 2020 roku wiceprezes sekcji polskiej INFORMS. Jest członkiem Komitetu Statystyki i Ekonometrii PAN na kadencję 2020–2023. Od wielu lat związana z czasopismem „Optimum Studia Ekonomiczne” (obecnie „Optimum. Economic Studies”) pełniąc w nim różne funkcje, w tym redaktora naczelnego, od 2016 roku redaktor pomocniczy czasopisma „Group Decision and Negotiation”. Wielokrotnie uhonorowana nagrodą rektora Uniwersytetu w Białymstoku za działalność naukową i organizacyjną.

Monografia dotyczy kluczowego obszaru badań w naukach społecznych, w szczególności w psychologii, socjologii, ekonomii, naukach o zarządzaniu, a dotyczącego fundamentalnej aktywności homo sapiens: podejmowania decyzji, (...) podejmuje problematykę szczególnego trybu podejmowania decyzji, a mianowicie negocjacji, na gruncie koncepcji wspomagania negocjatorów poprzez wykorzystywanie wiedzy pochodzącej z odrębnych nurtów szeroko rozumianych nauk decyzyjnych: nurtu deskryptywnego i normatywnego. Zastosowane behawioralno-analityczne podejście do negocjacji stanowi o oryginalności ujęcia tematu.

Z recenzji dr hab. inż. Ewy Konarzewskiej-Gubały, prof. UE we Wrocławiu

Monografia stanowi bardzo wartościową merytorycznie pozycję w obszarze badań nad negocjacjami elektronicznymi, zawiera również istotne elementy z zakresu badań empirycznych związanych z podejmowaniem decyzji wielokryterialnych przez decydentów. W opracowaniu tym przedstawiono wyniki dwóch takich badań. O ile pierwszy z eksperymentów dotyczy zagadnień bardziej ogólnych – badania zachowania decydentów przy podejmowaniu decyzji z wykorzystaniem podstawowych metod dyskretnych, o tyle jest już ściślej związany z negocjacjami elektronicznymi prowadzonymi w systemie Inspire.

Z recenzji prof. dr. hab. Tadeusza Trzaskalika (UE w Katowicach)

ISBN 978-83-7431-673-6

Ewa Roszkowska
DECYZJE WIELOKRYTERIALNE I NEGOCJACJE
WYBRANE ASPEKTY TEORETYCZNE I BADANIA EKSPERYMENTALNE

Ewa Roszkowska

DECYZJE WIELOKRYTERIALNE I NEGOCJACJE

WYBRANE ASPEKTY TEORETYCZNE I BADANIA EKSPERYMENTALNE

